



# João Barbosa Paulo

37 ANOS

Natural do Rio, solteiro, uma filha.

## CONTATO

- (21) 96524-5213
- joaprofessional@yahoo.com.br
- [linkedin.com/in/joaobpaulo](https://www.linkedin.com/in/joaobpaulo)
- Bonsucesso, Rio de Janeiro

## COMPETÊNCIAS

### VENDAS & Varejo

- Liderança de Equipes
- Vendas Consultivas e Negociação
- Visual Merchandising
- Gestão de Operações de Loja

### Inteligência Artificial

- Gemini Pro
- Azure OpenAI
- Microsoft Copilot

### Desenvolvimento Web

- HTML5 & CSS3
- JavaScript (Básico)
- SEO Optimization
- Marketing Digital

### Produtividade

- Power Automate
- Microsoft Forms
- Excel (Análise de Dados)
- Gestão de Mídias Sociais

## RESUMO PROFISSIONAL

Profissional com mais de uma década de experiência em vendas e gestão de varejo com liderança de equipes de alta performance, especialista em superar metas. Apaixonado por traduzir a excelência do atendimento consultivo do ambiente físico para o digital, une sua

sólida bagagem com novas competências em tecnologia (HTML, CSS, SEO e IA) para otimizar operações, desenvolver soluções e liderar equipes em um cenário omnichannel e vendas na Internet.

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### AVIATOR

Abril 2022 – Junho 2024

Consultor de Vendas

- Prestei consultoria de estilo personalizada para clientes de alto padrão, construindo um portfólio fiel e garantindo vendas recorrentes
- Responsável pela gestão completa do ciclo de vendas, do primeiro contato ao relacionamento pós-venda, garantindo a máxima satisfação
- Colaborei ativamente com a equipe para manutenção do Visual Merchandising da loja, mantendo o padrão de excelência da marca

### Reserva

Dezembro 2021

Vendedor (Extra de Natal)

- Superei as metas de vendas individual e coletiva durante o período de maior movimento do Varejo
- Atuei de forma omnichannel, realizando vendas consultivas tanto no salão físico quanto por canais digitais
- Ofereci suporte direto ao SAC para solucionar dúvidas, garantindo experiência de pós-venda positiva

### BORELLI

Outubro 2015 – Janeiro 2021

Subgerente / Vendedor

- Promovido de Vendedor a Subgerente por performance excepcional em vendas e liderança natural
- Liderei e desenvolvi a equipe de vendas, sendo responsável pelo treinamento de novos colaboradores e motivação do time
- Gerenciei a operação completa da loja na ausência do gerente, incluindo gestão de caixa, controle de estoque e rotinas administrativas

### Experiências Anteriores

2006 – 2014

Vendedor | Sushiman

- Sólida trajetória no varejo atuando em empresas como Taco, Toulon, McDonald's e Koni Store
- Desenvolveu alta capacidade de atenção aos detalhes e produção sob pressão

## FORMAÇÃO & DESENVOLVIMENTO

### Educação Física (Incompleto)

Universidade Federal do Rio de Janeiro UFRJ

2014-

### Web Designer

Instituto Federal de Minas Gerais (IFMG)

Conclusão: Janeiro 2025 • 40 horas

Formação abrangendo CSS para Design, prototipagem de websites e edição de imagens.

### Criação de Site com Ferramentas Google

Instituto Federal de Minas Gerais (IFMG)

Conclusão: Janeiro 2025 • 40 horas

Curso focado no planejamento e criação de sites com o ecossistema Google.

### Trilha de Inteligência Artificial e Produtividade

Escola do Trabalhador 4.0 & Microsoft

Setembro - Novembro 2024 • 15+ horas Série de cursos

sobre fundamentos e aplicações da Inteligência Artificial.